

64.640

Follow

12.1K followers

2.500

258.843 iscritti



[Abruzzo](#) [Basilicata](#) [Calabria](#) [Campania](#) [Emilia](#) [Friuli](#) [Lazio](#) [Liguria](#) [Lombardia](#) [Marche](#) [Molise](#) [Piemonte](#) [Puglia](#) [Sardegna](#) [Sicilia](#) [Toscana](#) [Trentino](#) [Umbria](#) [Valle d'Aosta](#) [Veneto](#)

News e Servizi

Prodotti e Aziende

Normativa

Software

Libri

Lavoro

Forum

[Archivio Prodotti](#) | [Archivio Aziende](#) | [Dossier Tecnici](#) | [News dalle Aziende](#) | [Naviga per Categorie](#)

News - AZIENDE

Pavanello: il programma per i 'top dealer' raggiunge il Sud

+1 0

Tweet 0

Consiglia 0

Letto 52 volte

12/02/2015 - L'iniziativa promossa da **Pavanello Serramenti** dedicata ai "top dealer", pensata per allargare il bacino d'utenza attraverso il **contatto diretto con i rivenditori**, è decisa a toccare tutte le regioni d'Italia per raggiungere capillarmente diverse aree della penisola. Dopo i successi dei primi due incontri infatti - la prima **giornata di Torino**, necessaria a mettere a fuoco alcune strategie formative, e il decollo con la **seconda tappa a Roma**, intitolata *Business Time* - Pavanello Serramenti raggiunge anche il sud e precisamente la **città di Palermo**. L'incontro è previsto per il **13 febbraio 2015** presso l'Hotel Magaggiari.

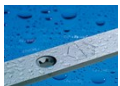
Notizie correlate



05/12/2014
La nuova edizione del catalogo di Pavanello Serramenti

03/10/2014

Al via il Top Dealer tour di Pavanello Serramenti



28/07/2014
I meccanismi antiruggine Tricoat per l'intera gamma dei prodotti Pavanello



27/03/2014
Pavanello Serramenti rinnova la storica linea Eternity Clima col sistema Termoscuolo

18/02/2014

Pavanello Serramenti ottiene il certificato Excellent SME



25/10/2013
Meeting aziendale con clienti e rivenditori di Pavanello Serramenti



11/10/2013
On line il catalogo Pavanello Serramenti dedicato ai portoncini

L'obiettivo ambizioso dell'intero progetto - realizzato da Pavanello Academy - è quello di **supportare l'attività di vendita** con materiali *ad hoc* ma soprattutto di **formare i rivenditori** con un programma composito e integrato capace di migliorare le tecniche di vendita di ciascun "dealer" nonché il suo approccio al cliente potenziale: la strategia sottesa è quella di fornire gli strumenti necessari per incrementare le vendite dei serramenti in legno, ma soprattutto di fare formazione offrendo la possibilità di partecipare a laboratori di approfondimento.

Durante il seminario gratuito infatti, **Marco Pavanello**, direttore commerciale di Pavanello Serramenti insieme a **Roberto Gasparetti**, esperto di comunicazione consuasiva, illustrerà il progetto e i materiali a disposizione. Al termine del meeting sarà possibile, per i partecipanti interessati, iniziare un percorso per diventare "top dealer": **12 mesi di formazione, disponibilità dei materiali per la rivendita**, possibilità di godere di un **anno di assistenza relativo al sistema Cattura Clienti** e al Sistema **Show Room Vincente**.

"Siamo già molto contenti dei risultati ottenuti finora. "Le prime due tappe hanno avuto molto successo e i primi

rivenditori hanno iniziato con entusiasmo il loro percorso" - ha affermato Marco Pavanello - "siamo anche molto fiduciosi per questo primo incontro nel Sud Italia. Palermo è una zona che ha grandi potenzialità di sviluppo. La nostra missione comunque è quella di ricoprire, passo dopo passo, tutto il territorio nazionale al fine di reclutare le risorse migliori."

Per informazioni e iscrizioni scrivere a info@pavanelloserramenti.it o telefonare allo 0425/474515.

inserisci qui la tua Email

Entra nell'Archivio Newsletter

NEWS IN TEMPO REALE?
ISCRIVITI AI NOSTRI CANALI SOCIAL

Mi piace **Placè a Angela Rossoni, Luciana Vacca e altre 64.861 persone.**



Segui @edilportale 12,1K follower

+1 2.500 Recommend on Google

258.843 iscritti

[iscriviti ad Edilportale](#)

YouTube

Rss

Available at the iPhone
App Store

Edilportale su



Edilportale su



Edilportale su



Cerca un prodotto o un'azienda

VELUX Le guide di VELUX

Più luce alla vita
[scarica](#)

Catalogo prodotti Velux
[scarica](#)

Le condizioni climatiche estreme
[scarica](#)

F.lli Pavanello su Edilportale.com (riproduzione riservata)

Consiglia questa notizia ai tuoi amici

Consiglia Condividi Consiglia questo elemento prima di tutti i tuoi amici.

Inserisci un commento alla news

Non hai un account Facebook? [Clicca qui](#)



Aggiungi un commento...

Pubblica anche su Facebook

Stai pubblicando come **L'ippogrifo Trieste**

Plug-in sociale di Facebook

Più lette

Più commentate

Articolo letto 35904 volte
Semplificazione dei lavori privati: i tecnici contro lo spot del Governo

Articolo letto 25799 volte
Nuovo regime fiscale forfetario, Renzi: 'l'autogol più clamoroso'

Articolo letto 20038 volte
Prestazioni energetiche edifici, in arrivo i nuovi requisiti minimi

Articolo letto 19282 volte
Dipendenti iscritti agli albi professionali: ok al lavoro occasionale senza Partita Iva

Articolo letto 18059 volte
Compensi professionali, vietato qualsiasi riferimento al decoro

[Chi Siamo](#) | [Contattaci](#) | [Assistenza](#) | [Pubblicità](#) | [Dicono di noi](#) | [Lavora con noi](#) | [segnala ad un amico](#) | [Site Map](#) | [Rss feed](#)

© 2001-2015 Edilportale.com S.p.A. P.IVA 05611580720 n° iscrizione ROC 21492 - Tutti i diritti riservati. [Condizioni generali](#) | [Informativa Privacy](#) | [Note Legali](#)